

HAHNE SUCHT

DEUTSCHLANDWEIT

hahne Handelsvertreter (m/w/d) – Abdichtungs- und Bautenschutzsysteme

DAS SIND WIR

Mehr als Vertrieb. Mehr als Provision. Deine eigene Erfolgsgeschichte mit hahne! Wir suchen engagierte Handelsvertreter, die gemeinsam mit uns wachsen und ein Service Center in ihren Gebieten etablieren wollen. Die Marke hahne steht seit über 100 Jahren für hochwertigen, nachhaltigen Bautenschutz. Abdichtung, Beschichtung, Systemlösungen – gemacht für Profis, die Qualität erwarten. Was uns heute ausmacht? Ein junges, dynamisches Team, kurze Wege und der klare Wille, Vertrieb neu zu denken. Wir sehen Handelsvertreter nicht als Einzelkämpfer, sondern als unternehmerische Partner, die wir aktiv begleiten und langfristig entwickeln.

WAS WIR BIETEN

Wir sehen Handelsvertreter als Partner, mit denen wir langfristig und auf Augenhöhe zusammenarbeiten wollen. Zu unserem Modell für die Zusammenarbeit mit unseren Partnern gehören daher

- Selbständige Bezirksvertretung
- Ein attraktives Provisionssystem, das Leistung und Wachstum belohnt
- Definierter Pfad für den Aufbau eines Service Centers mit Zuschüssen für Betriebs- und Personalkosten
- Verlässliche und planbare finanzielle Unterstützung in den ersten Monaten der Selbständigkeit
- Technische und vertriebliche Einarbeitung und Unterstützung mit klaren Ansprechpartnern
- Austausch und gezieltes Netzwerken mit anderen Handelsvertretern sowie Angebote zur Weiterbildung im Netzwerk
- Marketingunterstützung, insbesondere während des Gebietsaufbaus

WEN WIR SUCHEN

Wir suchen engagierte, leistungsorientierte Vertriebsprofis mit Unternehmergeist. Insbesondere solltest du mitbringen:

- Mehrere Jahre nachweislich erfolgreiche Vertriebs Erfahrung, idealerweise im Baustoff- oder Bauchemieumfeld
- Unternehmerisches Denken, Hands-On-Mentalität und hohe Eigenmotivation
- Kommunikationsstärke und Freude am Kundenkontakt
- Strukturierte Arbeitsweise und solides kaufmännisches Verständnis
- Bereitschaft, gemeinsam mit hahne dein Service Center aufzubauen

BEREIT FÜR DEINEN NÄCHSTEN SCHRITT?

Gestalte Deine Zukunft im Vertrieb und werde Teil unseres Erfolgs! Wir haben deutschlandweit mehrere freie Gebiete zu besetzen.

Mehr Informationen und Kontaktaufnahme unter ...

Per E-Mail an John Maynard Bakker (john.bakker@sievert.de) oder nutze unser Online Bewerbungsformular. Wenn Du vorab Fragen hast, stehen Dir unsere Vertriebsleiter Süd Harald Festl (+49 171 2283134) und Nord Janos Kappuhne (+49 151 20696262) gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Dich!